

SOMOS EL PRIMER MARKETPLACE DE VINOS



ACERCA DE **NOSOTROS**

Creamos VDB con la **visión** de facilitar la comercialización de vinos boutique creando una experiencia única en un Marketplace completo y accesible para todos los amantes del vino y principalmente para todo el canal mayorista HORECA.

Ser expertos en el sector nos facilitar la distribución de vinos al por mayor, asegurando que cada bodega y vinoteca encuentre en nosotros un socio confiable y estratégico.

Nuestra **misión** es simplificar el proceso de compra y distribución de vinos por pallet, garantizando calidad, rapidez y precios competitivos.

Ofrecemos un acceso directo y transparente a una amplia variedad de vinos boutique, evitando intermediarios y fortaleciendo la relación entre productores y compradores.



NUESTROS VALORES



TRANSPARENCIA Y CONFIANZA

Construimos relaciones basadas en la claridad, honestidad y seguridad, asegurando que cada paso sea confiable y directo.

RELACIONES DURADERAS

Trabajamos para crear conexiones sólidas y significativas que trasciendan el tiempo y generen valor compartido

ATENCIÓN PERSONALIZADA

Entendemos las necesidades de nuestros clientes, ofreciendo soluciones a medida con un trato cercano y profesional.

CALIDAD

Representamos vinos boutique cuidadosamente seleccionados para garantizar excelencia y autenticidad en cada botella.

NUESTRO EQUIPO

GERMÁN DERRIGO

CEO



JOSÉ DI MARCO

**DIRECTOR
GENERAL**



MATIAS MONTERO

**DIRECTOR
DE OPERACIONES**



MARÍA VILLALBA

**DIRECTORA
DE MARKETING**



EXEQUIEL GARCÍA

**DIRECTOR
COMERCIAL**



OTROS DEPARTAMENTOS

Programación

Diseño

Administración

Logística

EQUIPO DE ASESORES COMERCIALES

LLEGAMOS A LAS PRINCIPALES CIUDADES DEL PAÍS



Establecemos contactos con las principales vinotecas, hoteles y restaurantes, mediante nuestro equipo comercial.

Durante 2025 tenemos como objetivo desembarcar en el resto de provincias de todo el país.

BODEGAS Y MARCAS CON LAS QUE TRABAJAMOS

FAMILIA
CÁNEPA MARTÍN

TAMASCAL
WINERY

SUCÉLOS
ADRIANA DE LA MOTA
Winemaker

ORGANIC WINES
MONTLAIZ
Mendoza - Argentina

DESDE 1950
Stocco de Viani
LEGADO VITIVINICOLA

Bodega
Tierra de Hermanos
Fieles a las Raíces

LIONIZE
CELEBRACIÓN ANIMAL

Design

Libertad

MENDOZA . ARGENTINA
MONTLAIZ
COLECCIÓN DE FAMILIA

MENDOZA . ARGENTINA
MONTLAIZ
RESERVA DE FAMILIA

Loren Qu

YUNKA

GRAZIE MILLE
VINOS DE DISEÑO

Amistad

MENDOZA ARGENTINA
FRANCISCO STOCCO
1950
Reserva de Familia



BODEGAS Y MARCAS CON LAS QUE TRABAJAMOS

ÍGNEO



Desencajao
MENDOZA - ARGENTINA



DES
FACHA
TADOS

VIÑA LAS
ESTRELLAS

ROJO
CORAZÓN

UVA
NEGRA
wines

SOLSTICIO

IGRA
WINES



M
MARTINS

Siete
PASIONES

Amor
Desmedido

Loren Qu

Q
QUINTANA
WINES
MENDOZA • ARGENTINA



Siete
PASIONES

SIETE
PASIONES

TRES GENERACIONES
COSECHA 2028
TRES
CORONAS
CABERNET SAUVIGNON
ROBLE

BODEGAS Y MARCAS CON LAS QUE TRABAJAMOS



ANTOJO

BUEYES



LA JIRAFa Y EL ENANO



nuestra
AME



Entramado

PRINCIPALES BENEFICIOS PARA EL CANAL HORECA

DIRECTO DE BODEGA

Las vinotecas, restaurantes y hoteles podrán armar cajas de 6 botellas de vinos o un pallet mix sin condicionamientos, seleccionando marcas y vinos de diversas bodegas en forma directa, sin intermediarios.

DESCUENTOS Y FINANCIACIÓN

- Descuentos
- Financiación por pallet (consultar)
- Programa de recompensas

ENVÍOS FLEXIBLES Y A MEDIDA

Preparamos tus envíos a medida, para que puedas unificar tu pedido y solo pagues un solo envío, sea en cajas o pallet con las mejores tarifas del mercado.

Enviamos a todos los puntos del país.



MÁS BENEFICIOS PARA EL CANAL HORECA

Beneficios en base a tus necesidades

- Descarga la app de Android o utiliza la plataforma a través de la web.
- Mas de 200 vinos de diferentes zonas del país.
- Alto margen para comercializarlos
- Compras por mayor a partir de 10 cajas surtidas
- Arma tu pallet a medida (combina todos los productos que quieras sin condicionamientos). Consulta la financiación.
- Arma tu caja (si querés probar vinos antes de realizar tu pedido mayorista, ingresa en el botón arma tu caja, selecciona 6 botellas, y en tu compra mayorista de bonificamos el importe que pague por las 6 muestras).
- Diferentes formas de pago y financiación hasta en 12 meses. (consultar)
- Asesoramiento permanente con tu agente y sus recomendaciones para aprovechar todas las oportunidades.
- Conseguí más de 20 marcas en un solo lugar y tené menos proveedores que atender.
- Consolidamos tus pedidos y aceptamos tu empresa de logística que elijas.



BENEFICIOS PARA EL BODEGAS & MARCAS

CONTACTO CON LOS COMPRADORES

Atra vez de la de su propia tienda puede ver en que localidades esta su producto y hacer interacciones y acciones comerciales con los comerciantes de cada lugar para potenciar sus redes y reposición de productos.

EXPONER UN CATÁLOGO FEDERAL

VDB brinda la posibilidad a los productores de ser parte de una catálogo federal de vinos que está al alcance de todos.

EQUIPO COMERCIAL

VDB cuenta con un equipo comercial en forma parmanente, para potenciar las ventas y atraer a nuevos consumidores con programas de referidos y recompensas a los usuarios.

MAYOR COMPETITIVIDAD

Al conectar directamente a las marcas y bodegas con el canal horeca, los precios son más competitivos.

CONTAMOS CON ASESORES COMERCIALES

El objetivo principal de nuestro equipo de asesores comerciales es establecer un vínculo cercano y estratégico con cada clientes del canal HORECA en todo el país. A través de su trabajo, se busca no solo atender y asistirlos, sino también facilitar la introducción de nuevos productos al mercado, impulsar el crecimiento del consumo y garantizar una experiencia personalizada que fortalezca la relación con cada cliente.

EL ROL DEL ASESOR

- Asesorar y conectar: Contactar y visitar vinotecas, restaurantes y hoteles de su zona, entre los demás actores del canal HORECA mostrando los beneficios de operar en el Marketplace.
- Gestionar relaciones: Asegurar un trato personalizado con cada posible cliente atendiendo sus necesidades.
- Potenciar ventas: Ayudar a los clientes a realizar compras convenientes en el catalogo mayorista de vinos boutique.



¿Cómo funcionan los Descuentos?

desde el precio sugerido de la bodega

TIENDA MINORISTA

Arma tu Caja

Desde el Precio sugerido por botella

15% off + puntos

TIENDA MAYORISTA

Arma tu Pallet

Desde el Precio sugerido por caja

30% off de 10 a 69 cajas

35% off de 70 a 139 cajas

40% off más de 140 cajas



Diferencias entre:

E-commerce de vinos

- a. Es una tienda en línea que funciona como una plataforma de ventas gestionada por una sola entidad.
- b. La selección de vinos suele estar controlada por la empresa dueña del e-commerce, que compra los productos de las bodegas y los revende a los consumidores.
- c. El cliente compra directamente al e-commerce, no a las bodegas.

Market place de vinos

- a. Actúa como un intermediario digital que conecta a las bodegas directamente con los compradores, como vinotecas, restaurantes y hoteles.
- b. Cada bodega puede tener su propio espacio dentro del marketplace para ofrecer sus productos.
- c. Los consumidores compran directamente a las bodegas a través del marketplace, eliminando intermediarios y facilitando la personalización en las compras, como cajas mixtas o pallets de distintas bodegas.

Socios Estratégicos

Unimos las piezas necesarias para rentabilizar más el negocio de todos

Creamos una red sólida de socios estratégicos que nos permite hacer negocios con una visión compartida en la eficiencia, enfocándonos en:

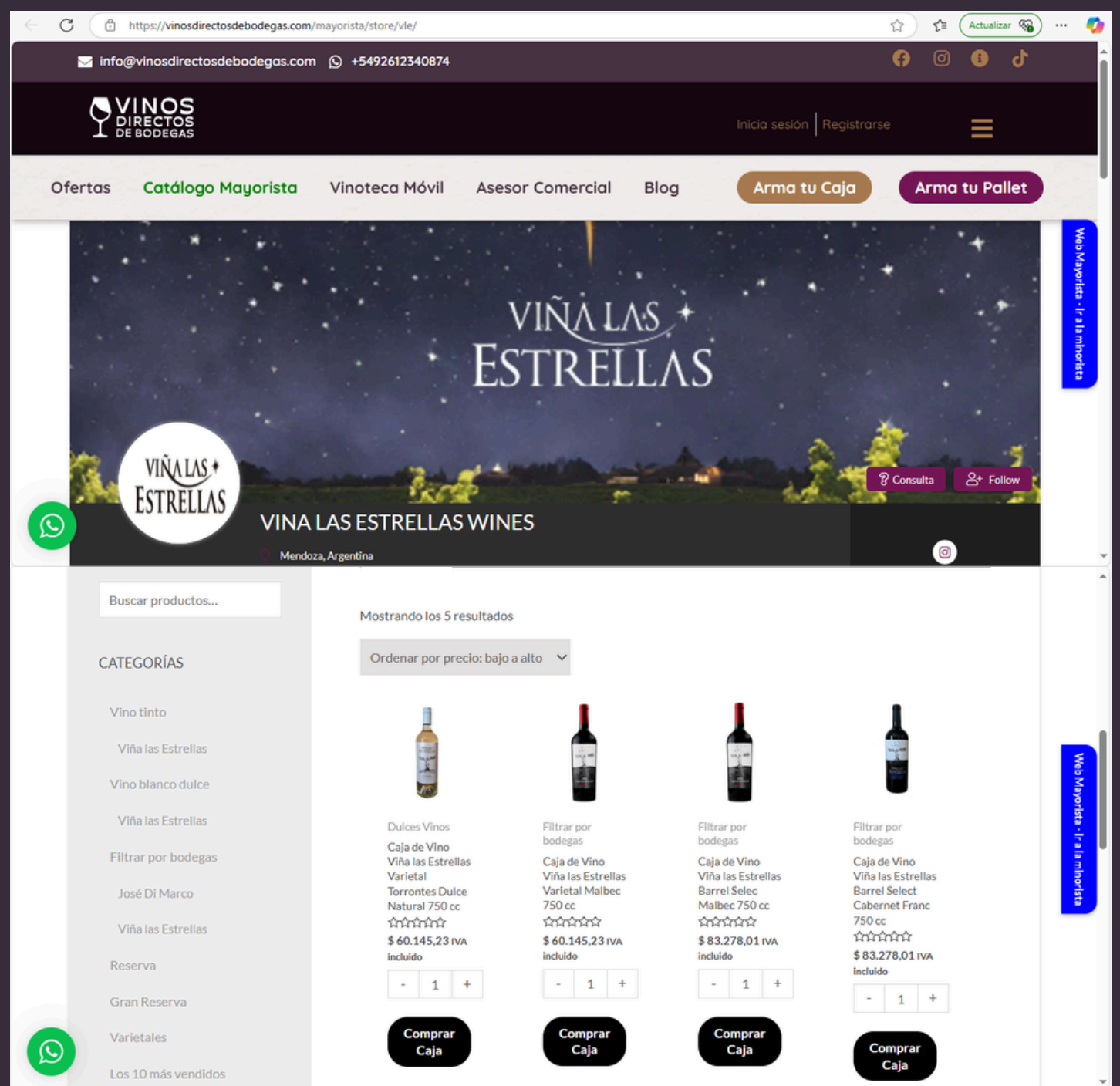
- **Economía circular**, bajo la premisa ganar-ganar, logramos reducir costos y mejorar la eficiencia operativa, beneficiando a todos los involucrados.
- **Optimización del tiempo**, trabajamos con expertos en diversas disciplinas que coordinan sus esfuerzos para garantizar que cada operación sea de manera rápida y precisa. Esto reduce los tiempos de espera y agiliza los procesos, permitiendo una ejecución más eficiente
- **Menos intermediarios**: La reducción de los mismos aumenta los márgenes de cada parte y disminuye la carga impositiva que llega al consumidor final



CADA BODEGA TIENE SU TIENDA EXCLUSIVA

Cada Productor tiene su tienda exclusiva, sube sus productos, stocks y el precio Sugerido de Mercado de sus productos.

- Autogestión.
- Administración de ventas
- Promociones
- Ofertas
- Estadísticas
- Redes sociales
- Fotos y fichas técnicas
- Envios
- Informes



VENTAJAS AL COMPRAR EN



- **Más de 50 marcas** de vinos de diferentes zonas del país.
- Centralizá en **1 un proveedor** todos tus vinos boutique
- **Alto margen** para comercializarlos
- Consolidamos tus compras en **1 solo envío**
- Compras por mayor a partir de **10 cajas surtidas**
- **Auto gestión**: Descarga la app de Android o utiliza la plataforma a través de la web.
- **Arma tu pallet a medida** (combina todos los productos que quieras sin condicionamientos).
- **Arma tu caja** (si querés probar vinos antes de realizar tu pedido mayorista, ingresa en el botón arma tu caja, selecciona 6 botellas, y en tu compra mayorista de bonificamos el importe que pagaste por las 6 muestras).
- **Diferentes** formas de pago.
- **Asesoramiento permanente con tu agente comercial.**
- Contacto con los productores de cada vino.



WWW.VINOSDIRECTOSDEBODEGAS.COM



[vinosdirectosdebodegas](https://www.instagram.com/vinosdirectosdebodegas)



[vinosdirectosdebodegas](https://www.tiktok.com/vinosdirectosdebodegas)



[Vinos Directos de Bodegas](https://www.facebook.com/VinosDirectosdeBodegas)



[+54 9 261 234 0874](https://wa.me/5492612340874)



DIGO BUSINEES GROUP S.A
Dirección: Las Cañas 1833
Mendoza, Argentina CP 5521

www.digobusinessgroup.com
Email: contacto@digobusinessgroup.com
Social: [@digo.business.group](https://www.instagram.com/@digo.business.group)